

ECOH MEDIA

Webinar | 19 novembre 2024

Performance di Vendita:
Strategie Efficaci e soluzioni per la Crescita

THINK OUTSIDE THE BOX

**Salesforce: la soluzione per
trasformare le vendite**



Fabio di Nicola - Solution Engineer

Trend: Il Futuro delle Competenze di Vendita

QUALI SONO LE PRINCIPALI SFIDE PER LE AZIENDE?

salesforce

PARTNER

- **Automazione e Intelligenza Artificiale**

Oltre il 30% delle attività di vendita può essere automatizzato, liberando i venditori per concentrarsi su compiti a valore aggiunto.

- **Aggiornamento Continuo delle Competenze**

Le competenze di vendita hanno un ciclo di vita di circa 5 anni, richiedendo una formazione costante e mirata.

- **Vendita Basata sul Valore**

Passare dalla vendita basata sul prodotto a una focalizzata sui benefici per il cliente è cruciale.

- **CRM e Data Analytics**

Decisioni guidate dai dati e integrazione di sistemi CRM avanzati per ottimizzare le strategie di vendita.

91%

dei partecipanti
dichiara che
attualmente ci sono
lacune nelle
competenze

SALESFORCE Sales Cloud

FORNITORE: METRICHE DI SUCCESSO DEI CLIENTI SALESFORCE FY25

salesforce

PARTNER

Il successo si costruisce grazie alla collaborazione tra agenti e tecnologia, dalla pipeline al ricavo

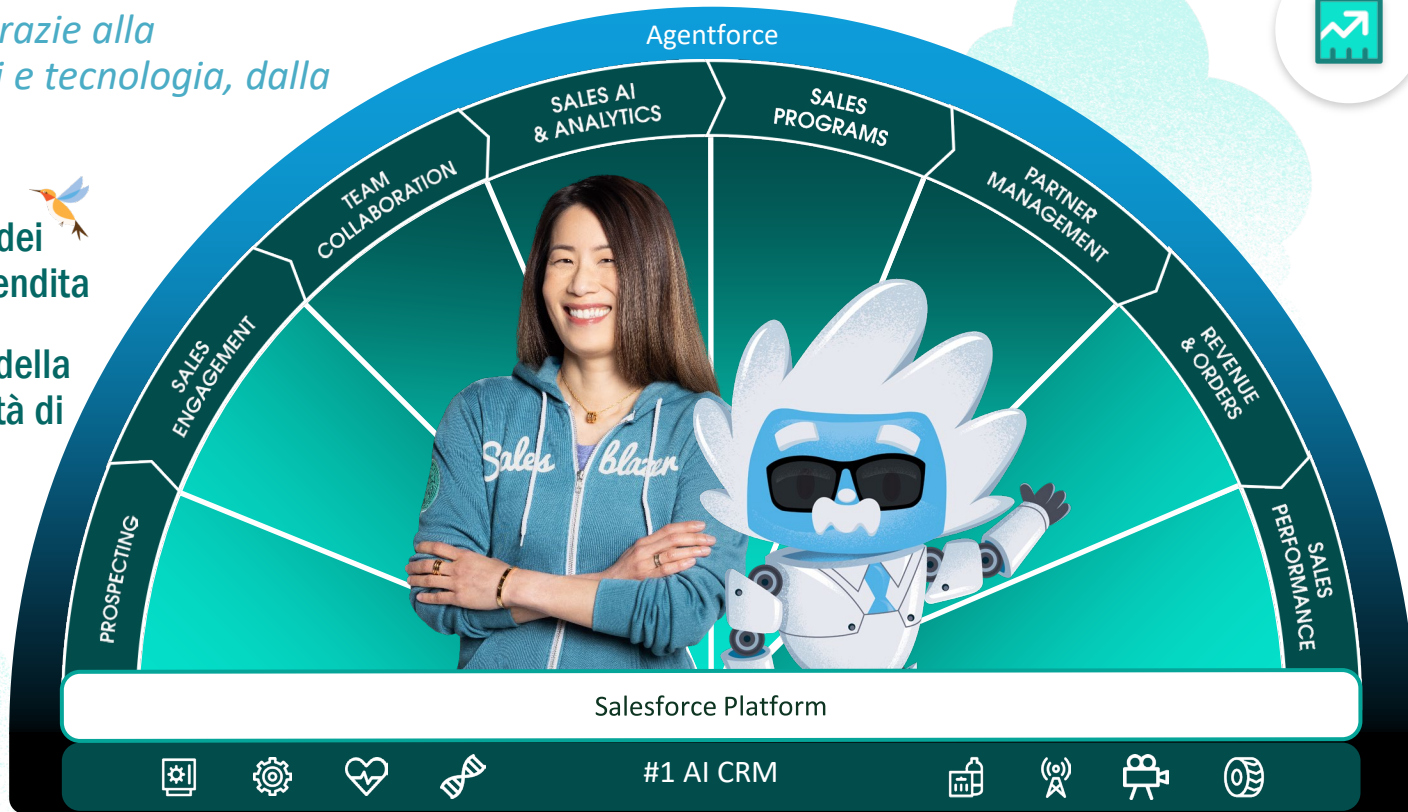
+30%

Aumento dei ricavi di vendita



+31%

Aumento della produttività di vendita



Sales Cloud is the **#1 CRM on G2**



Leader

2024

WINTER

**#1
SMB**



Leader

2024

WINTER

#1 Mid-Market



Leader

2024

WINTER

**#1
Enterprise**

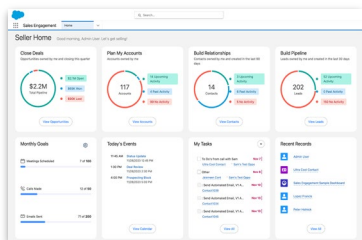
Sales Cloud

IL CRM #1 PER LE VENDITE, SCALABILE CON LA TUA CRESCITA

salesforce

PARTNER

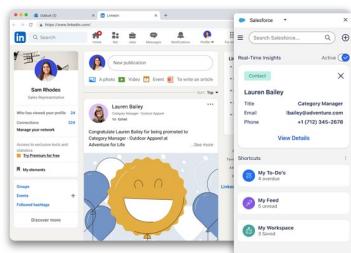
Per Tutti



Partenza rapida

- Report e dashboard pronti all'uso
- Interfacce semplici e intuitive
- Elimina l'inserimento manuale dei dati
- Soluzione personalizzata per la tua azienda

Per i Venditori

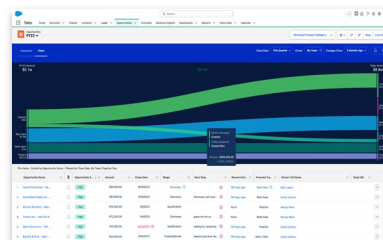


Accelera la Pipeline

- CRM ovunque vendi
- Gestione delle opportunità
- Intelligenza conversazionale
- Piani per i clienti

NEW

Per i Leader

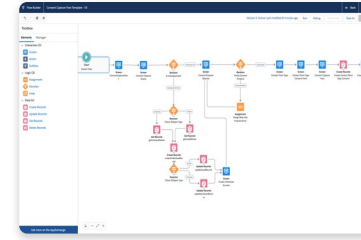


Sblocca i ricavi

- Previsioni native
- Monitora gli sforzi di vendita del team
- Mantieni una pipeline sana
- Scala coaching e onboarding

NEW

Per le Ops



Integra e automatizza

- Automatizza i processi
- Implementa programmi direttamente nel CRM
- Connetti i tuoi sistemi
- Sblocca maggiore valore con Sales Cloud Go

Iniziare con Sales Cloud

DASHBOARD

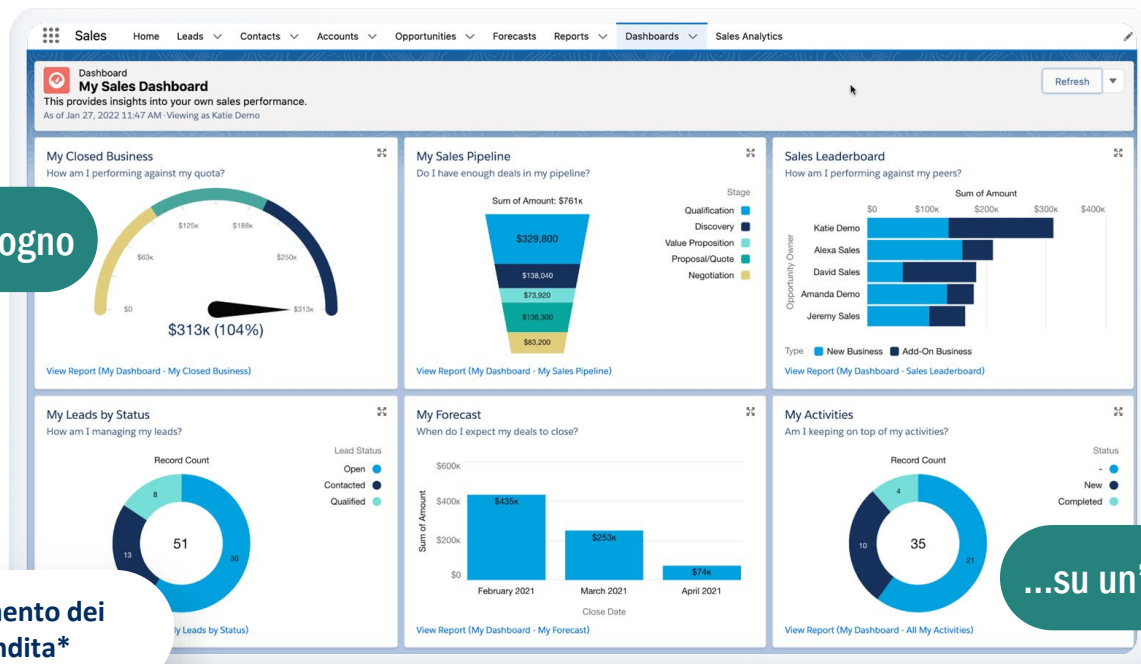
Incluso
in PE+

salesforce

PARTNER



Tutto ciò di cui hai bisogno



28% di aumento dei ricavi di vendita*

...su un'unica piattaforma.

Integra l'Intelligenza nel Processo di Vendita

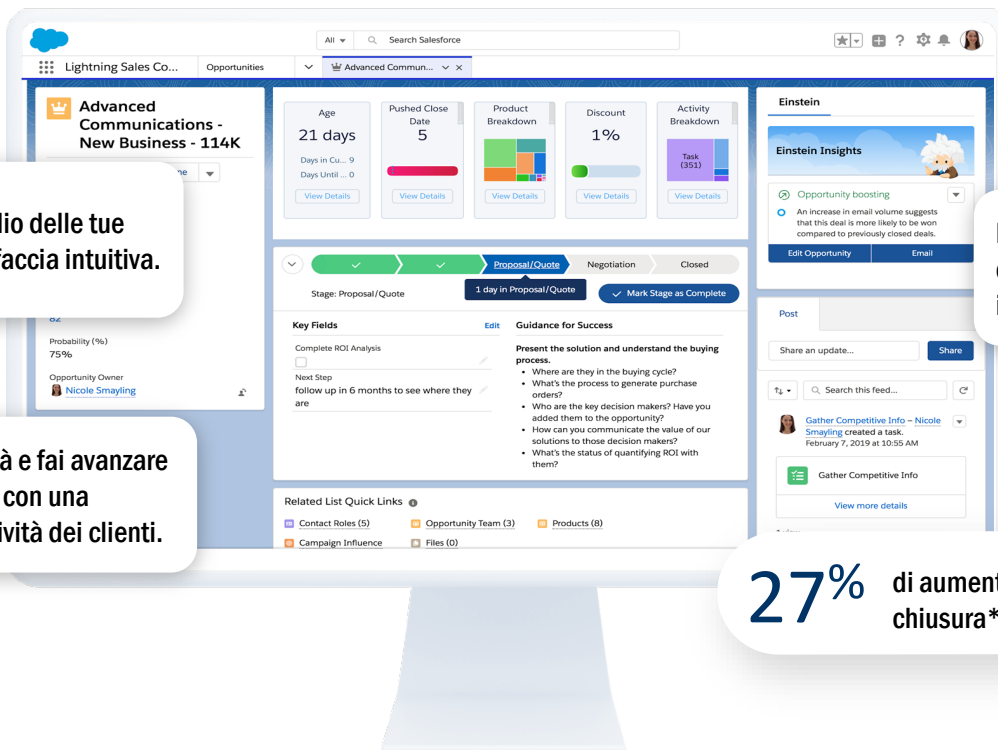
Incluso
in UE

salesforce

PARTNER

Monitora facilmente ogni dettaglio delle tue trattative di vendita con un'interfaccia intuitiva.

Tieni traccia delle opportunità e fai avanzare le trattative più rapidamente con una timeline dettagliata delle attività dei clienti.



Fornisci ai venditori un vantaggio competitivo, grazie a informazioni intelligenti sui loro account e opportunità.

27% di aumento del tasso di chiusura*

(Metriche di Successo FY23: Base totale n=1.381-1.494)

Sales AI

AMPLIFICA L'IMPATTO DI OGNI VENDITORE CON UN'IA
INTEGRATA E AFFIDABILE

Einstein GPT
per le Vendite
Disponibile
ora!

Incluso
in UE*

salesforce

PARTNER

PROSPECT

NURTURE

CLOSE

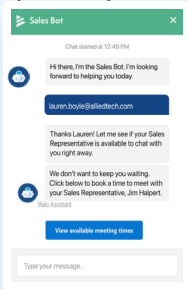
Einstein Relationships Insights

Costruisci relazioni migliori con i prospect



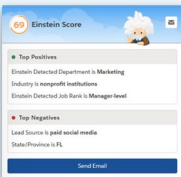
Buyer Assistant

Start live Avvia conversazioni in tempo reale di qualità superiore



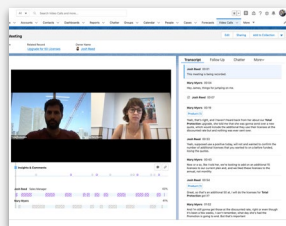
Einstein Lead Scoring

Concentrati sui lead con le maggiori probabilità di conversione



Einstein Conversation Insights

Trasforma ogni chiamata in una chiusura di successo con insight, trascrizioni e prossimi passi



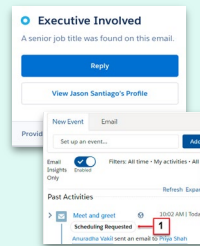
Einstein Opportunity Scoring

Concentrati sulle opportunità con le maggiori probabilità di chiusura



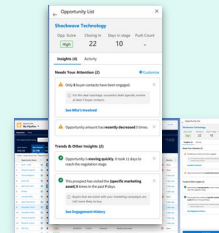
Email Insights

Scopri come rispondere con il contesto giusto



Deal Insights

Colma le lacune del pipeline con intelligenza azionabile nel flusso di lavoro.



Einstein Forecasting

Migliora l'accuratezza delle previsioni



Automatic Data Capture | Automated Contacts | Activity 360

SALES CLOUD

Migliora le Performance dei Venditori

PLANS TO PAYCHECK, NATIVE IN CRM

salesforce

PARTNER

Lancia piani di vendita basati sui dati

Collabora rapidamente per impostare obiettivi intelligenti, quote e organico.

Crea programmi di vendita orientati ai risultati

Guida le attività dei venditori su larga scala con programmi personalizzati legati ai risultati.

Dai priorità agli incontri con l'intelligenza di geolocalizzazione

Collega i dati dei clienti con quelli della posizione geografica per individuare opportunità e massimizzare l'efficienza delle visite.

Automatizza le commissioni e motiva i venditori

Implementa rapidamente i piani di compensazione e mantieni i venditori concentrati con trasparenza sulle commissioni direttamente nel flusso di lavoro.

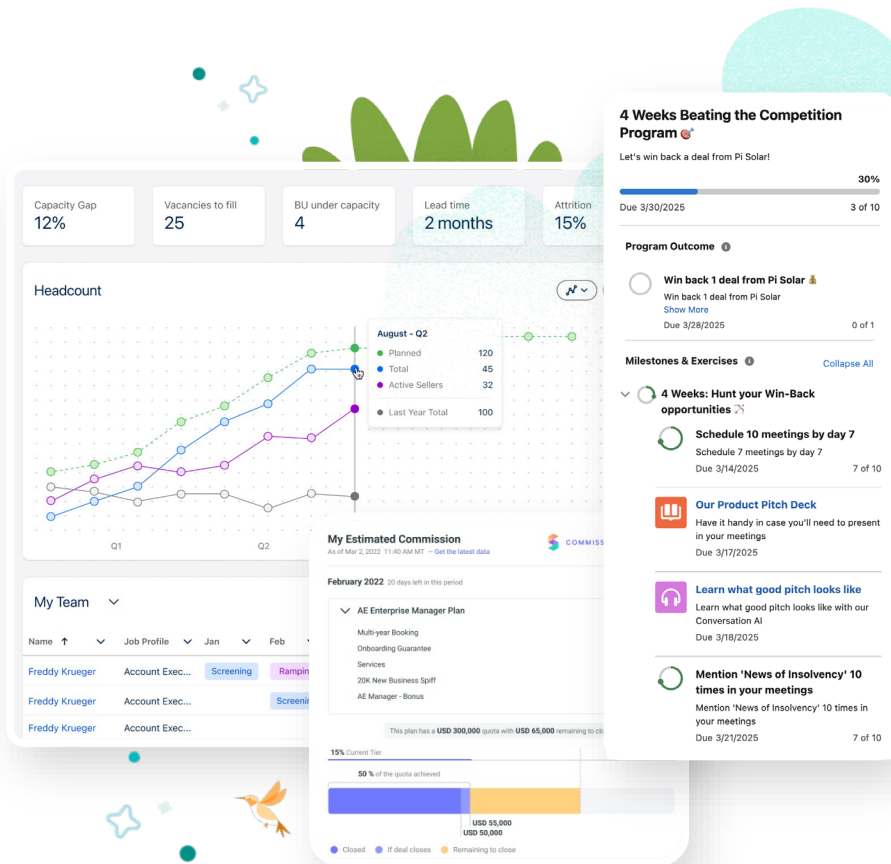


Tableau Pulse

Dai vita ai tuoi dati con l'intelligenza artificiale generativa



NEW

Personalizzato

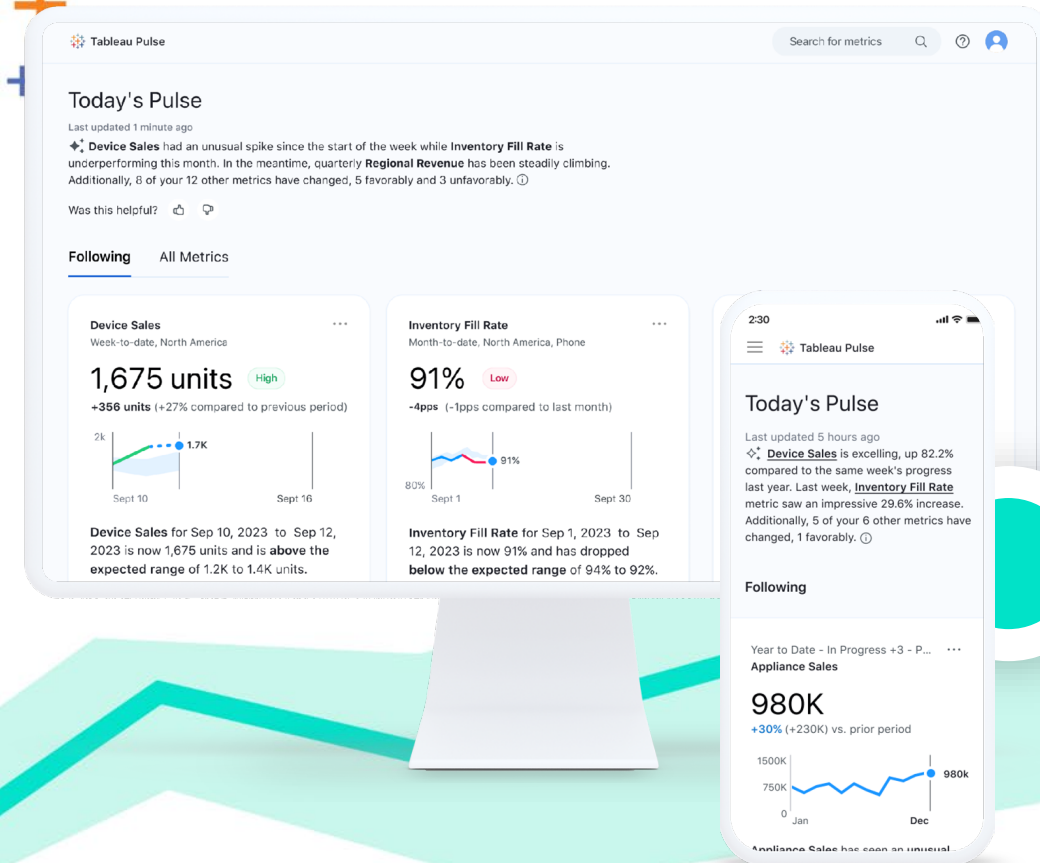
Trasforma i risultati con metriche rilevanti per te

Contestualizzato

Integra i dati pertinenti nel tuo flusso di lavoro

Intelligente

Identifica e comunica insight con l'intelligenza artificiale



GA

Disponibile Ora!

GRAZIE

CONTATTI

ECOH  MEDIA

BUSINESS UNITS

BIEPM.

ISEC.

PUBLIC SECTOR



FABIO DI NICOLA

ECOH  MEDIA

Via Fellini 2
65010 Spoltore (PE)
Tel 085 9431161

Corso Sempione 15/A
21013 Gallarate (VA)
Tel 0331 259880

Viale Luca Gaurico 91/93
00143 Roma (RM)
Tel 06 98381868

info@ecohmedia.com
www.ecohmedia.com